

## 戴勝益不怕「死於非命」 愛在鬼屋開店

東森新聞 生活中心／綜合報導

王品集團董事長戴勝益(如下圖資料照片，東森新聞提供)11日參加台灣公益CEO協會舉辦的「志工企業家高峰論壇」，分享他的經營之道。戴勝益除了堅持王品不能有紅包文化外，不迷信的他甚至還透露自己喜歡在鬼屋開餐廳，就連被指會「死於非命」也不管，因為租金真的很便宜，光是之前王品台南的分店，12年來就幫他賺超過1億多的淨利。



「如果你們堅持在這裡開，王品必倒，你們老闆必死於非命」，戴勝益指出地理師曾經在他們準備拓點時這樣說，他甚至透露旗下很多餐廳原本都是鬼屋，「我們有租很多的房子都是人家所謂的鬼屋，因為比較便宜，1千坪月租8萬5千塊，就是因為那邊是鬼屋啊！」

看中鬼屋租金便宜，戴勝益把鬼屋一間間變身成店王，就像12年前也有地理師警告，王品台南店對他個人跟事業都不好，但他不信邪，照樣生意興隆，「12年的過程之中，那家的淨利超過1億多，大前年搬家是因為那個房東看我們生意那麼好，一直漲，漲到我受不了。」

戴勝益對「神鬼之說」不予理會之外，對於走旁門左道的「人」同樣不用，他認為紅包文化是恥辱，所以王品不能行賄也不受賄，公司不只不逃稅就算避稅也不作，而且員工也不應酬，「所以企業在倒，第一點通常就是有政商關係，任何人拿100塊錢的台幣回饋當場開除，連我也不例外。」

另外，王品嚴格的「非親條款」讓他的兒女不得進王品工作，員工也禁止跟親友交易；還有為了顧及職業道德，跟企業挖角以一人為限，公司也不能有政治立場，這些嚴格規定戴勝益通通帶頭做，如今大兒子已經找到工作，小女兒則在2個星期前創業，做起送花的生意，「她現在已經有6張訂單，都是我給她的。她以後靠我大概就可以送花送到不會餓死了。」鼓勵大家追求人生目標，戴勝益花了近2個小時大談他的經營哲學，台下聽眾搶著發問，就希望能從這位餐飲教父身上找到自己的成功之道。(新聞來源：東森新聞)